

Expansion PME contribue au développement et à la pérennité des PME de la Montérégie. L'organisme base ses interventions sur ces axes de développement : exportation, innovation et bioalimentaire via la campagne de promotion.

Nous sommes à la recherche de la prochaine personne qui occupera le poste de **conseiller.ère à l'exportation** à l'intérieur de l'équipe d'exportation et d'innovation d'Expansion PME. Les bureaux de l'organisme sont situés à McMasterville et nous avons une politique de télétravail hybride.

AVANTAGES

- Flexibilité d'horaire, poste à temps plein de 35 heures par semaine
- Assurances collectives et REER avec contribution de l'employeur
- Activités d'équipe tout au long de l'année, fermeture complète pour le période des Fêtes
- Mandats variés

VOS DÉFIS

- Conseiller, encadrer et accompagner les entreprises exportatrices, ou en voie de le devenir, dans la définition et la réalisation de leurs projets d'internationalisation et dans leurs démarches d'exportation
- Réaliser des diagnostics d'entreprises à l'exportation, effectuer des recherches, des études de marché, des plans de commercialisation, aider à la recherche de distributeurs, d'agents manufacturiers, etc.
- Promouvoir et vendre les services de l'organisme aux entreprises du territoire
- Offrir des services-conseils dans le but de mieux guider une démarche stratégique ou d'amélioration de la compétitivité, notamment dans les différentes étapes reliées à l'innovation
- Faire du démarchage auprès de nouveaux clients
- Organiser et participer à différentes activités en lien avec l'exportation et l'innovation (formations précises, visites d'entreprises innovantes, visites du port de Montréal, visites à la frontière américaine, missions commerciales, etc.)
- Promouvoir et recruter des participants pour les activités d'Expansion PME
- Se tenir et se maintenir à jour sur les programmes gouvernementaux disponibles pour les entreprises afin de bien renseigner les clients
- Aider à la visibilité d'Expansion PME en participant aux tables de partenaires et aux événements corporatifs

VOTRE PROFIL

- Formation universitaire dans une discipline pertinente
- Toute spécialité ou expertise supplémentaire en lien avec l'exportation sera fortement valorisée (douane, transport, logistique, marketing numérique, etc.)
- Être familier avec les éléments qui font partie d'un plan stratégique, d'un diagnostic à l'exportation, d'un plan d'exportation et d'un plan d'affaires à l'international
- Capacité à accompagner les entreprises dans des projets d'exportation et à faire du développement d'affaires auprès de PME
- Excellente maîtrise du français, écrit et parlé et bonne maîtrise de l'anglais écrit et parlé
- Connaissance d'une troisième langue, un atout
- Très bonnes aptitudes en rédaction
- Avoir accès à une automobile et détenir un permis de conduire valide (remboursement des déplacements)
- Rigueur, curiosité, autonomie, sens des priorités et de l'organisation, proactivité, entraide ainsi que capacités d'analyse et de synthèse sont des qualités recherchées

Cette offre vous intéresse? Faites-nous parvenir votre CV à info@expansionpme.org.

Nous visons une entrée en poste dès que possible c'est pourquoi les candidatures seront évaluées au fur et à mesure et nous contacterons très rapidement les candidats retenus. Nous avons hâte de vous rencontrer!